

Account Manager (m/w/d) IT-Systemvertrieb

(11474)

Direktvermittlung

Herzlich Willkommen bei spp direkt - IT & Engineering

Wir suchen **ab sofort Account Manager (m/w/d) IT-Systemvertrieb, Sales Manager IT (m/w/d) oder Key Account Manager (m/w/d) IT** für unseren Kunden **in Mainz, Wiesbaden und Frankfurt**.

Als Spezialisten für die Jobsuche bieten wir Bewerbern attraktive Jobs mit interessanten Aufgaben in angesehenen Unternehmen.

Deine Benefits:

- Flache Hierarchien
- Raum für Eigeninitiative und persönliche Weiterentwicklung
- Ein familiäres, offenes und unterstützendes Miteinander
- Gute Erreichbarkeit mit kostenfreien Parkplätzen direkt am Standort
- Firmenevents
- Individuelle Schulungs- und Weiterbildungsangebote
- Eine Unternehmenskultur, die Innovation und neue Ideen aktiv fördert
- Moderner Arbeitsplatz mit aktueller technischer Ausstattung

Deine Aufgaben:

- Vertrieb von Hard- und Software sowie Cloud-, Telefonie- und Sicherheitslösungen namhafter Hersteller
- Neukundenakquise, sowohl telefonisch als auch persönlich vor Ort
- Gewinnung neuer Geschäftskunden, insbesondere aus dem Mittelstand
- Betreuung, Beratung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Aufbau und Pflege langfristiger Partnerschaften mit Geschäftskunden
- Erarbeitung individueller IT-Lösungen gemeinsam mit unseren Technik-Teams, um maßgeschneiderte Angebote zu erstellen
- Marktbeobachtung und Identifikation neuer Vertriebschancen
- Sicherstellen, dass die Bedürfnisse der Kund:innen im Mittelpunkt stehen und ein erstklassiger Service geboten wird

Dein Profil:

- Vertriebserfahrung, idealerweise im Bereich IT-Systeme, Client-/Server-Architekturen oder vergleichbaren IT-Lösungen; Quereinstieg mit starkem technischem Interesse willkommen
- Hervorragendes technisches Verständnis für IT-Administration, Netzwerke, Client-/Server-Architekturen und Rechenzentrumsumgebungen
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Kundenorientierung sowie die Fähigkeit, komplexe IT-Themen verständlich und lösungsorientiert zu vermitteln
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und ausgeprägte Problemlösungskompetenz
- Offenheit und Flexibilität im Umgang mit neuen Aufgaben, Menschen und Technologien
- Führerschein der Klasse B für Kundenbesuche und Außentermine

Hinweis: Sämtliche Bezeichnungen richten sich an alle Geschlechter.

Du möchtest wechseln? Das bleibt unter uns!

spp direkt Frankfurt GmbH IT & Engineering
Poststraße 2-4
60329 Frankfurt am Main

Telefon: 069 / 2562291-30

E-Mail: tech-jobs@spp-direkt.de

Abonniere jetzt unseren WhatsApp-Kanal und verpasse keinen unserer Jobs mehr. [Hier klicken.](#)

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

[Impressum](#)